

ン産労・全港湾大阪支部・近畿 懇談会を開催した。 圧送労組・連帯労組関生支部)は、 第8回近畿生コン関連団体労使 1月24日に協同会館アソシエで 生コン産業政策協議

各地で成果、広域は逆行

湖北協組も値上げを打ち出している。 の影響を受け、隣接する大津協組と 組が4月から連合会に合流する見通 協組では昨年4月から値上げに取り し。労使が協力して問題を解決して いる。さらに、奈良では1月からの 談会の中で政策協議会は 現在順調に推移している。そ 和歌山では休会していた協 協同組合のみならず業界自体が崩壊の危機

> 呼びかけ『生コン値上げ』と称して その一番の原因はセメントメーカー ずり込んだ。昨年10月には、広域協組 ント拡販に利用し、価格競争に引き にある。メーカーは広域協組をセメ のみならず、業界自体が破滅する。 理事長を続投させようとしている。 さらに、業界混乱の元凶である木村 しかも、その責任を誰も取らない。 セメント値上げを画策したが、失敗。 阪神協組・レディーミクスト協組に

いる。 メーカーと同罪の専業社

らが行動するしかない」と提起した。 解決してくれるのをひたすら待って 社も倒産の淵に立ちながら、 任があるが、 危機を乗り越えるには、 このように、 しかし、 専業社も同罪だ。どの それは間違いだ。こ メーカーに第一 誰かが

最も危機的状況にあ

大阪市西区川口2-4-28 (生コン産労・全港湾大阪支部・近圧労組・関生支部) Tel.06(6583)5546

2014年 1月25日号

議会



1・24近畿生コン関連団体労使懇談会開催

今春闘は選別ストライキ!

広域協組は「数量確保」と称して値下げに奔走。 さらに敵と味方を見誤り、敵には塩を送り、本来 は味方とすべき相手とは敵対。これでは協同組合 を強く大きくすることはできない。

危機感のカケラもない広域協組

1月24日の第8回近畿生コン関連団体労使懇談会では、各団体がこの間の進捗状況を報告。その中で、広域協組の代表者は、同協組が目標出荷量に達していない現状、協業を行っていること、さらに互礼会での「1000円~1500円の値戻しをしたい」との木村理事長発言に期待していると報告。

これを受けて、政策協議会は「値下げをしても数量の確保はできないということは何年間も言い続けてきた。事実、出荷量は確保できていない。値崩れしている中で集約を行っても採算にはのらない。値戻しも口だけ。

和歌山で業界再建できたのは、業界崩壊の 危機の中で労組敵視から協調に方針転換した からだ。当時、和歌山にも有力アウト企業が 崩壊状態にある大阪。広域協組は方針を転換して業界再建へのリーダーシップを発揮すべきであり、同協組を実質的に支配するセメントメーカーの姿勢が今、鋭く問われている。

あったが、労使が協力して協組に加入させ、 値戻しすることができた。業界再建は労使の 信頼関係があってこそできるものだ。なぜ、 こうした他地域の成功例に学ぼうとしないの か!」と追及した。

大幅賃上げ・人員補充を求める

さらに、「今春闘は、大幅賃上げと人員補充を強く求める。特に、広域協組の加盟社には人員補充を迫っていく。そして、業界再建に協力する企業としない企業を明確に選別して、再建に協力しない企業には徹底的にストライキを決行する。そこまでしなければ業界再建に立ち上がらないからだ」と通告した。

過去の大阪地域や他地域の成功例に学ぶ事が求められている。「労使対立か協調か」今が決断の時だ。